

## 2 PREMIER CONTACT

- Mails ;
- Téléphone ;
- Foires & salons.

## 3 PREMIÈRE RENCONTRE

- Etat des lieux concernant :
- Infrastructure ;
  - Obligations légales (SABAM, assurances) ;
  - Moyens et financement ;
  - Matériels.

Devenir membre de l'asbl

## 4 DÉMARRAGE ET SUIVI DU PROJET PAR ACW

- Business Plan ;
- Aménagement ;
- Rentabilité ;
- Démarches administratives ;
- Communication.

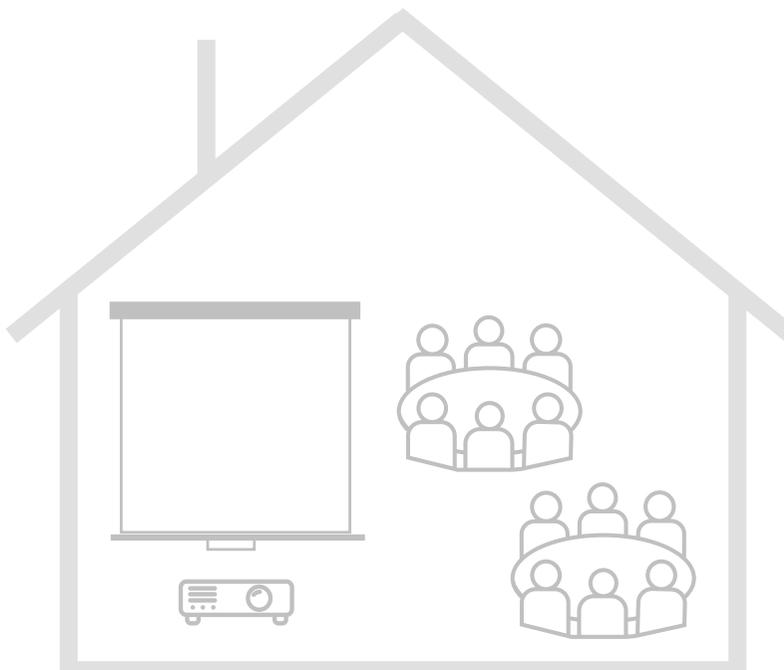
concrétisation et ouverture du projet

## 5 SUIVI POST-CRÉATION

- Rester au top ! ;
- Réseautage ;
- Veille réglementaire ;
- Avantages membres ;
- Fiches techniques ;
- Promotion - communication.

## 1 UN PROJET DE SALLE D'ÉVÈNEMENT

- Réception ;
- Séminaires ;
- Ateliers ;
- ...



### EN TANT QUE MEMBRE DU RÉSEAU, VOUS BÉNÉFICIEZ AUSSI DE :

AIDE À LA COMMUNICATION

APPROCHE ÉCONOMIQUE ET FISCALE

CHÈQUES CADEAUX **Waloo**

CATALOGUE AVANTAGES

#### ACCOMPAGNEMENT COLLECTIF

- Journées d'échanges et visites d'autres projets ;
- Suivi de la législation ;
- Veille réglementaire.

#### ACCOMPAGNEMENT INDIVIDUEL

- Aide administrative ;
- Conseils aménagements ;
- Conseils commerciaux ;
- Business Plan.

#### FORMATION & INFORMATION

- Spécifique / secteur ;
- Réseaux sociaux ;
- Newsletter mensuelle.

#### PROMOTION INDIVIDUELLE DU RÉSEAU

- Spécifique / secteur ;
- Réseaux sociaux ;
- Newsletter mensuelle.

#### REPRÉSENTATION & DÉFENSE DU SECTEUR

Auprès des autorités politiques.